

R

E

Mercedes-Benz

N

T



FLEXIBEL MOBIL:

Miete als Lösung für Mitarbeitermobilität und Fuhrparkerweiterung

NATIONALE KONFERENZ FÜR BETRIEBLICHE MOBILITÄT [#NaKoBeMo](#)

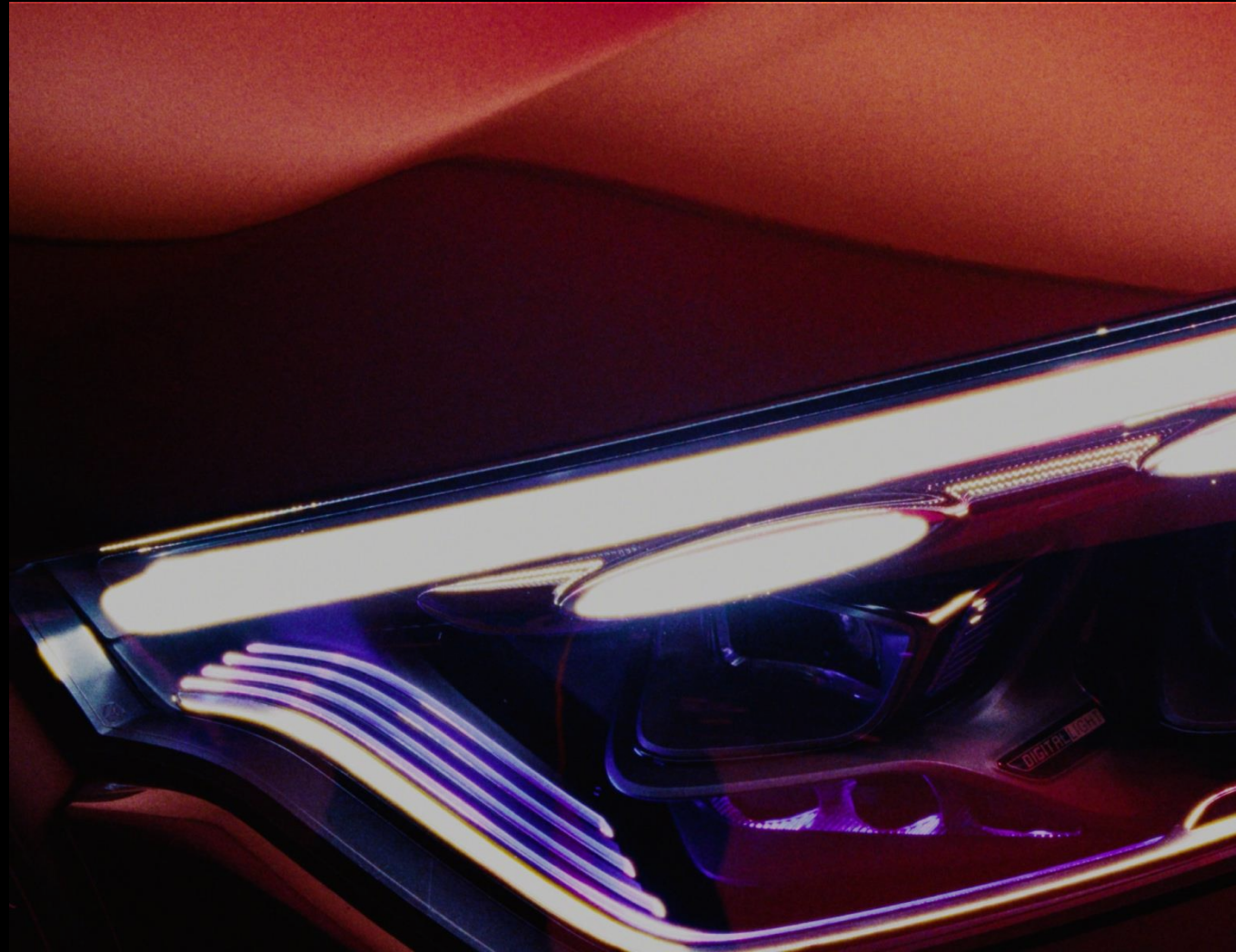
Akin Elkol – Leiter Großkundenmanagement, Mercedes-Benz Automotive Mobility GmbH

Heidelberg, 25.-26.11.2025



AGENDA

1. Warum flexible Mobilität?
2. Miete als strategische Option
3. Unser Angebot
4. Key Takeaways
5. Q&A



Fragen:

Wer von Ihnen hat einen eigenen Fuhrpark?



Bis zu wie viel Prozent ist er ausgelastet? 60%, 80%, 100%?



Warum ist das so?



Mercedes-Benz

WARUM FLEXIBLE MOBILITÄT?

Der Bedarf an flexibler Mobilität wächst durch wirtschaftliche, gesellschaftliche und technologische Veränderungen.

Wirtschaftliche Unsicherheit &
Kostenbewusstsein



Liquidität

Wandel im
Konsumverhalten



Flexibilität

Digitalisierung &
Markttransparenz



Effizienz

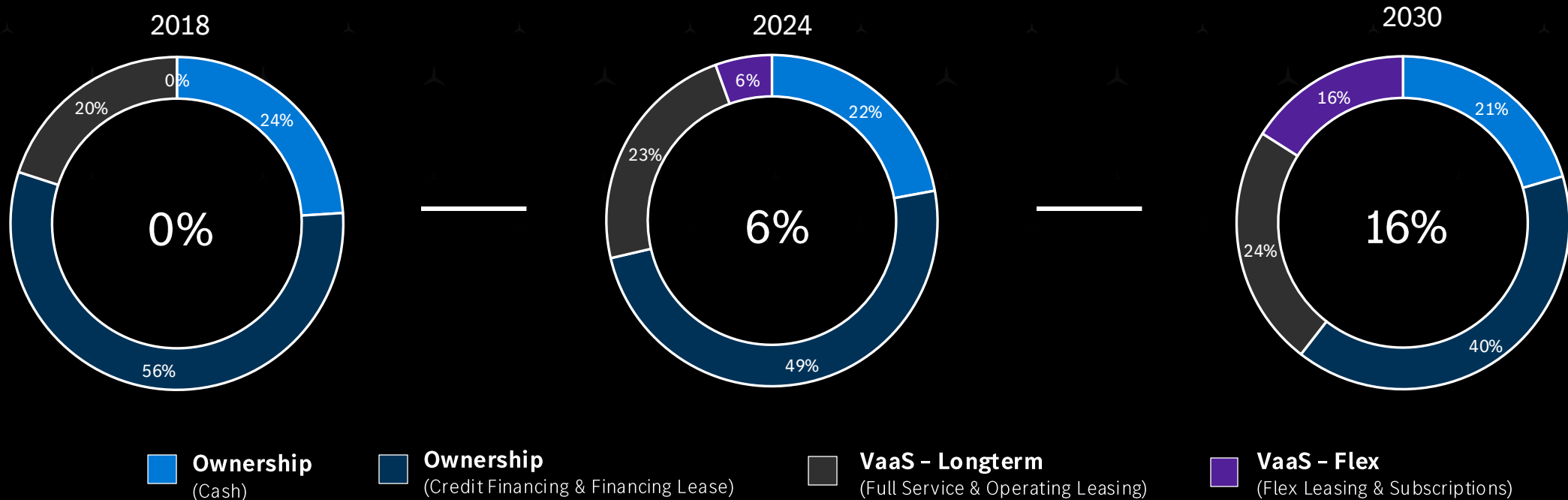
Technologische &
ökologische Transformation



Nachhaltigkeit

Wachsende Nachfrage nach flexiblen VaaS – sowohl bei Privat- als auch bei Flottenbesitzern in Europa: bis 2030 Marktanteil von rund 16%.

Entwicklung der Nachfrage für flexible VaaS (*Privat-/Geschäftskund*innen – EU10)



MIETE ALS STRATEGISCHE MOBILITÄTSOPTION

Flexible Miete positioniert sich als Brücke zwischen langfristigem Eigentum und kurzfristiger On-Demand-Nutzung.



EIGENTUM

Flexible Miete

NUTZUNG



Eigentum

sofort

nach Vertragsende

Kein Besitz

Dauer

min. 24 Monate

1-24 Monate

Stunden-Monate

Minuten bis Stunden

Bezahlung

Vorauszahlung/monatlich

monatlich

Pay-per-use

Privatfahrzeug

Geteiltes Fahrzeug

USE CASES

Mitarbeitermobilität



➤ Neue Mitarbeiter:in

1

Lieferzeit-Überbrückung

- + Sofortige Fahrzeugverfügbarkeit
- ! Vermeidung von Produktivitätsverlust

2

Probezeit-Überbrückung

- + Fahrzeug nur für die Probezeit
- ! Vermeidung langfristiger Kostenbindung



Fuhrparkerweiterung



➤ Neuer Auftrag

1

Saisonale Auftragsspitze

- + Flotte für Dauer des Spitzenbedarfs
- ! Vermeidung von Kapitalbindung

2

Projekt-Mobilität

- + Flotte für Dauer der Projektlänge
- ! Vermeidung langer Vertragslaufzeiten

✓ Miete als ergänzende Mobilitätsform für eine bedarfsgerechte Flottenplanung und effiziente Auslastung

Mercedes-Benz

UNSER ANGEBOT



TRANSPORTER

- Cargo Vans (Vito & Sprinter Kasten, Sprinter Koffer)
- Special Vans (z.B. Kühlfahrzeuge etc.)



TOURER

- People Mover (Vito & Sprinter Tourer, V-Klasse, EQV)
- Mobilitätsangebot barrierefrei (Sprinter Tourer)





HEADQUARTER BERLIN

- Persönlicher Support durch unser Großkunden-Team
- Direkter Herstellerzugang (OEM)

RAHMENVERTRAG

- Individuelle und bedarfsgerechte Vertragskonditionen
- Kundenspezifische Vertragsbedingungen (z.B. Nachlassregelungen, Zahlungsziele etc.)



Mercedes-Benz Automotive Mobility GmbH



- Individuelle Bedarfsanalyse/-ermittlung
- Strategische Betreuung: Key Account Management
- Operative Betreuung: Customer Management

STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)

- Persönliche Ansprechpartner am Standort
- Bundesweite Betreuung durch Mietberater*innen

STATIONS-/PARTNERNETZ



IHRE BENEFITS

100% Mercedes-Benz

- ✓ Sie bekommen, was sie buchen – in Bezug auf Marke und gewählte Fahrzeuggruppe

Hochwertige Ausstattung

- ✓ Umfassende Sicherheits-, Komfort- und Assistenztechnik für ein entspanntes Fahrerlebnis

Customizing Option*

- ✓ Individuelle Fahrzeugkonfiguration nach Ihren Vorgaben möglich (z. B. Farben, Ausstattungen)

* bei entsprechendem Volumen und Mietdauer Customizing



Breites Werkstattnetz

- ✓ Über 1.000 Mercedes-Benz Standorte für Reparatur-, Wartung und Service – deutschlandweit

Transparentes Pricing

- ✓ Bundesweit einheitliche Preise
- ✓ Versicherung, Steuern, GEZ sowie Wartung & Verschleiß inklusive

Fairness & Kulanz

- ✓ Vertraglich sichergestellt: keine versteckten Klauseln oder Kosten
- ✓ Kulante Schadensbewertung

Mercedes-Benz

KEY TAKEAWAYS



MOBILITÄT WIRD ZUNEHMEND FLEXIBLER

- Antwort auf volatile Märkte
- Basis für Wettbewerbsfähigkeit



MIETE ALS ERGÄNZENDE MOBILITÄTSFORM

- Brücke zwischen Besitz und Nutzung
- Hebel für bedarfsgerechte
Flottenplanung & effiziente Auslastung



MBAM – IHR PARTNER FÜR FLEXIBLE MOBILITÄT

- Skalierbares, flexibles Mietangebot
- Langfristiger Mobilitätspartner

Mercedes-Benz

R

E



N

T

VIELEN DANK!





Akin Elkol

Leiter Großkundenmanagement |
Sales & Marketing



+49 151 58600789



akin.elkol@mercedes-benz.com



@akinelkol



Thorben-Ole Jacobi

Key Account Manager |
Sales & Marketing



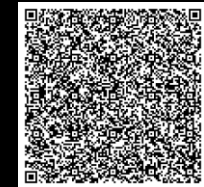
+49 160 8600319



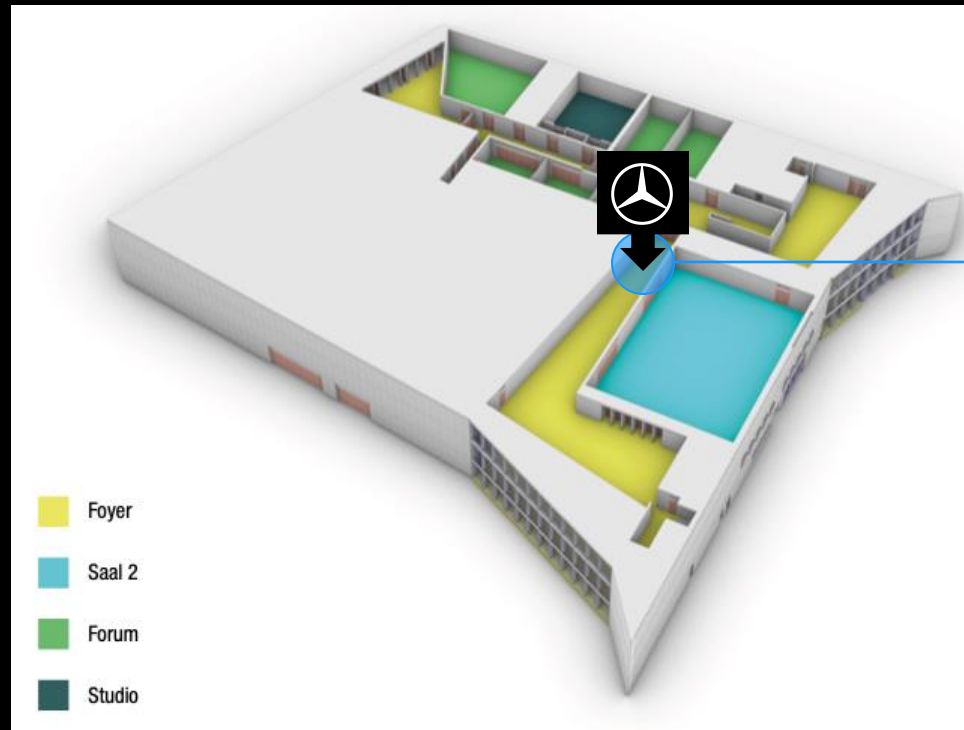
thorben-ole.jacobi@mercedes-benz.com



@thorbenjacobi



Besuchen Sie uns am **Stand 02.**



Mercedes-Benz **Rent**

und erhalten Sie umfangreiche Details zu unserem **Mietangebot.**



Mercedes-Benz

Q & A