



FLEXIBEL MOBIL: Miete als Lösung für Mitarbeitermobilität und Fuhrparkerweiterung

NATIONALE KONFERENZ FÜR BETRIEBLICHE MOBILITÄT #NaKoBeMo

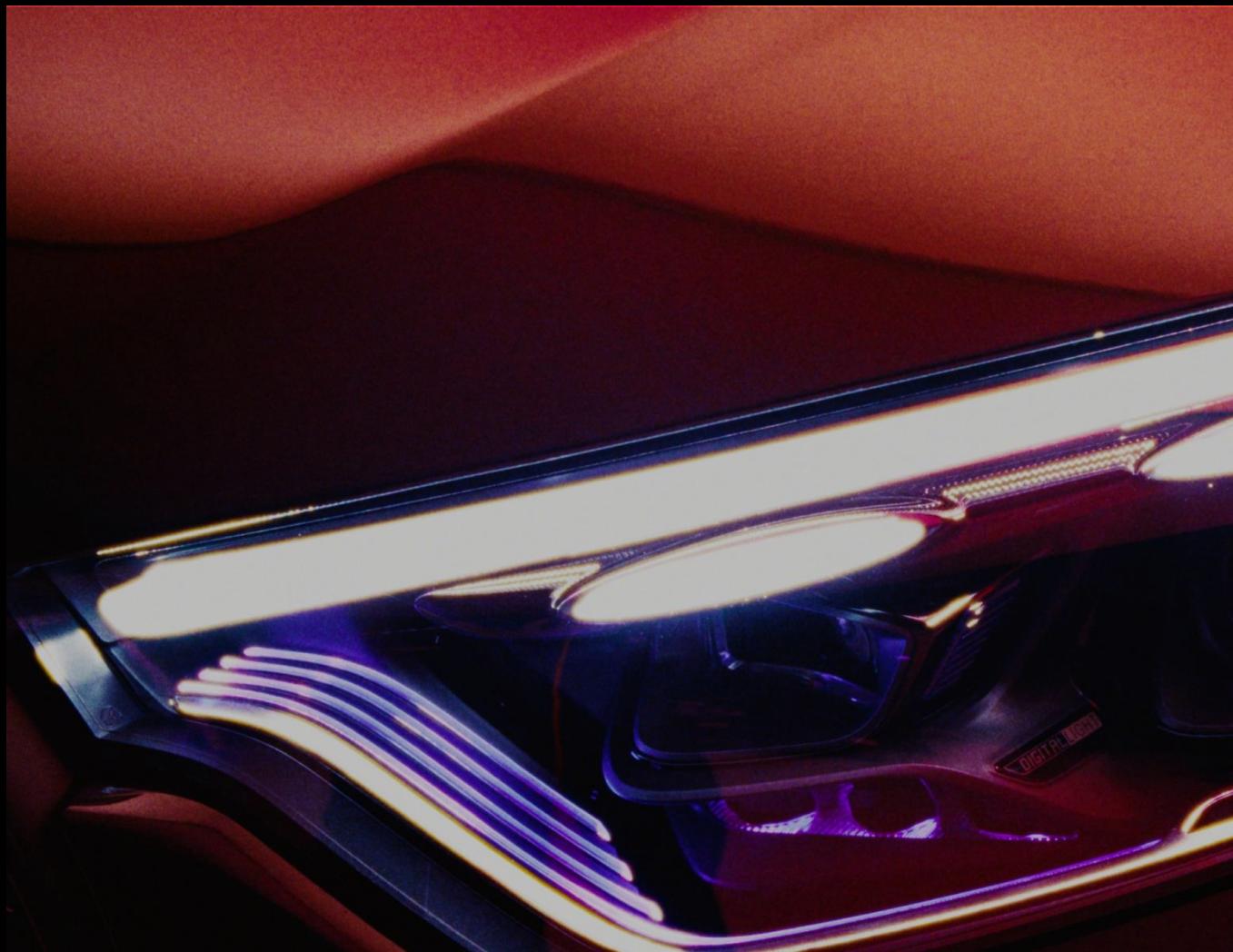
Akin Elkol - Leiter Großkundenmanagement, Mercedes-Benz Automotive Mobility GmbH

Heidelberg, 25.-26.11.2025



AGENDA

1. Warum flexible Mobilität?
2. Miete als strategische Option
3. Unser Angebot
4. Key Takeaways
5. Q&A



Fragen:

Wer von Ihnen hat einen eigenen Fuhrpark?

Bis zu wie viel Prozent ist er ausgelastet? 60%, 80%, 100%?



Warum ist das so?



WARUM FLEXIBLE MOBILITÄT?

Der Bedarf an flexibler Mobilität wächst durch wirtschaftliche, gesellschaftliche und technologische Veränderungen.

Wirtschaftliche Unsicherheit &
Kostenbewusstsein

Wandel im
Konsumverhalten

Digitalisierung &
Markttransparenz

Technologische &
ökologische Transformation



Liquidität

Flexibilität

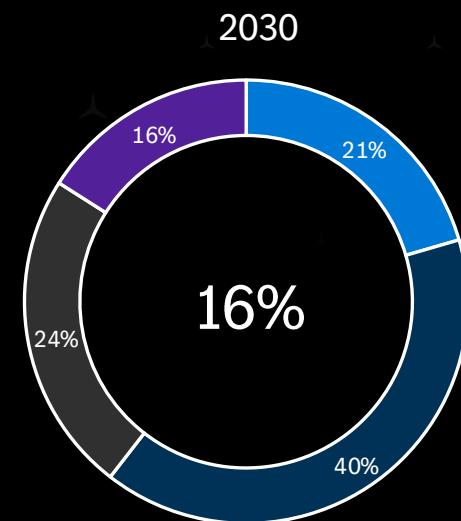
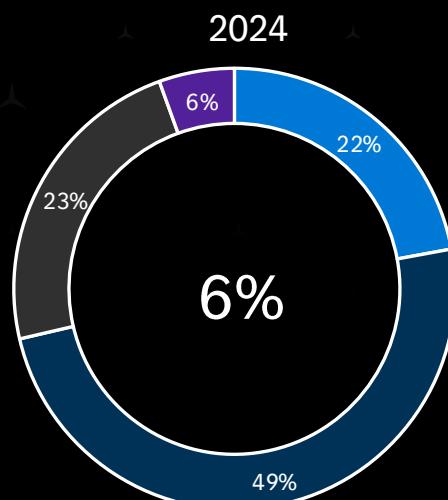
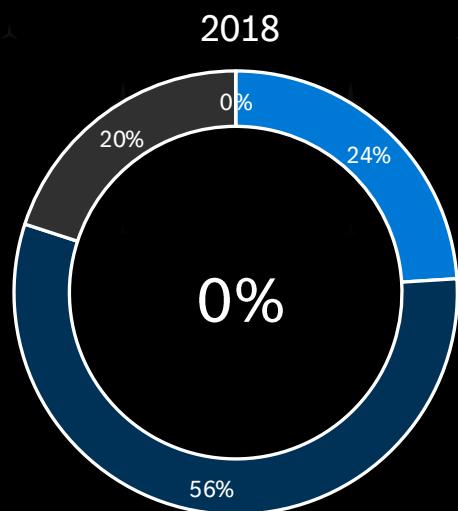
Effizienz

Nachhaltigkeit

Wachsende Nachfrage nach flexiblen VaaS - sowohl bei Privat- als auch bei Flottenbesitzern in Europa: bis 2030 Marktanteil von rund 16%.

Entwicklung der Nachfrage für flexible VaaS

(*Privat-/Geschäftskund*innen – EU10)



■ Ownership
(Cash)

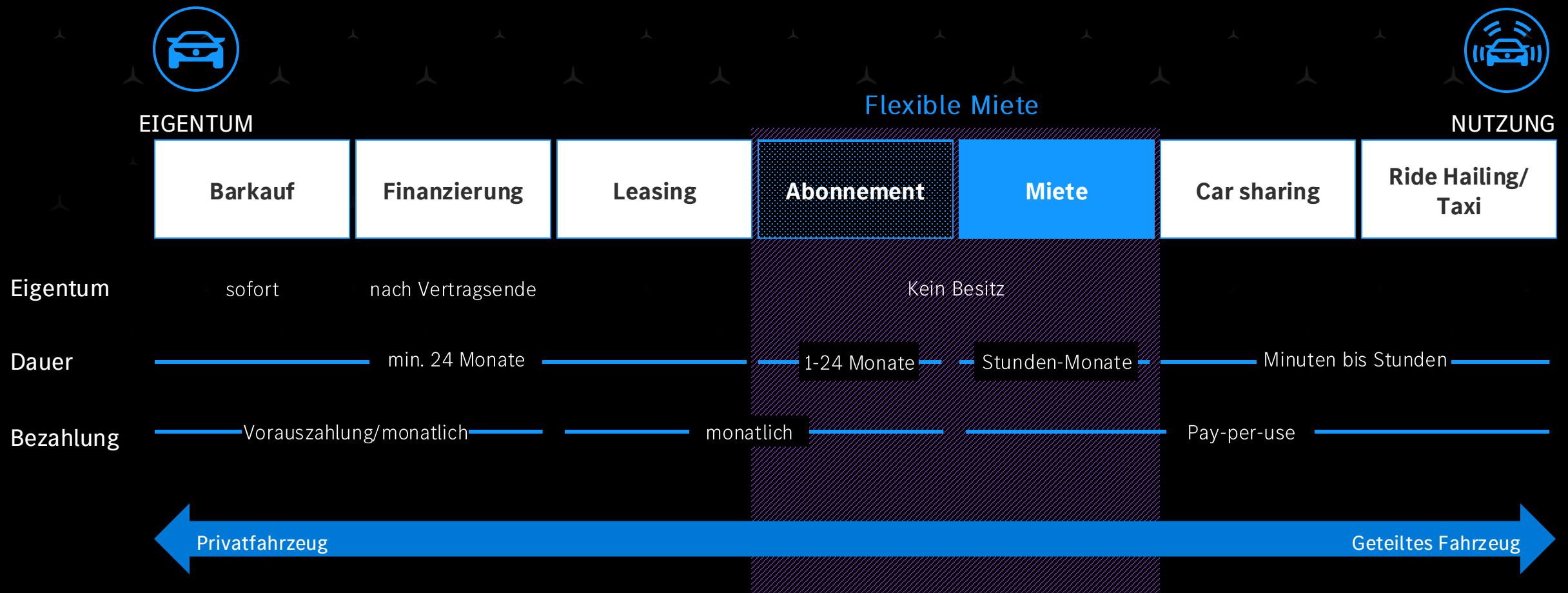
■ Ownership
(Credit Financing & Financing Lease)

■ VaaS - Longterm
(Full Service & Operating Leasing)

■ VaaS - Flex
(Flex Leasing & Subscriptions)

MIETE ALS STRATEGISCHE MOBILITÄTSOPTION

Flexible Miete positioniert sich als Brücke zwischen langfristigem Eigentum und kurzfristiger On-Demand-Nutzung.



USE CASES

Mitarbeitermobilität

- Neue Mitarbeiter:in



1

Lieferzeit-Überbrückung

- + Sofortige Fahrzeugverfügbarkeit
- ! Vermeidung von Produktivitätsverlust

2

Probezeit-Überbrückung

- + Fahrzeug nur für die Probezeit
- ! Vermeidung langfristiger Kostenbindung



Fuhrparkerweiterung



- Neuer Auftrag

1

Saisonale Auftragsspitze

- + Flotte für Dauer des Spitzenbedarfs
- ! Vermeidung von Kapitalbindung

2

Projekt-Mobilität

- + Flotte für Dauer der Projektlänge
- ! Vermeidung langer Vertragslaufzeiten

✓ Miete als ergänzende Mobilitätsform für eine bedarfsgerechte Flottenplanung und effiziente Auslastung

UNSER ANGEBOT



TRANSPORTER

- Cargo Vans (Vito & Sprinter Kasten, Sprinter Koffer)
- Special Vans (z.B. Kühlfahrzeuge etc.)



TOURER

- People Mover (Vito & Sprinter Tourer, V-Klasse, EQV)
- Mobilitätsangebot barrierefrei (Sprinter Tourer)





HEADQUARTER BERLIN

- Persönlicher Support durch unser Großkunden-Team
- Direkter Herstellerzugang (OEM)

Mercedes-Benz Automotive Mobility GmbH



- Individuelle Bedarfsanalyse/-ermittlung
- Strategische Betreuung: Key Account Management
- Operative Betreuung: Customer Management

STANDARD OPERATING PROCEDURE (SOP)

RAHMENVERTRAG

- Individuelle und bedarfsgerechte Vertragskonditionen
- Kundenspezifische Vertragsbedingungen (z.B. Nachlassregelungen, Zahlungsziele etc.)



- Persönliche Ansprechpartner am Standort
- Bundesweite Betreuung durch Mietberater*innen



STATIONS-/PARTNERNETZ

IHRE BENEFITS

100% Mercedes-Benz

- ✓ Sie bekommen, was sie buchen – in Bezug auf Marke und gewählte Fahrzeuggruppe

Hochwertige Ausstattung

- ✓ Umfassende Sicherheits-, Komfort- und Assistenztechnik für ein entspanntes Fahrerlebnis

Customizing Option*

- ✓ Individuelle Fahrzeugkonfiguration nach Ihren Vorgaben möglich (z. B. Farben, Ausstattungen)

* bei entsprechendem Volumen und Mietdauer Customizing



Breites Werkstattnetz

- ✓ Über 1.000 Mercedes-Benz Standorte für Reparatur-, Wartung und Service – deutschlandweit

Transparentes Pricing

- ✓ Bundesweit einheitliche Preise
- ✓ Versicherung, Steuern, GEZ sowie Wartung & Verschleiß inklusive

Fairness & Kulanz

- ✓ Vertraglich sichergestellt: keine versteckten Klauseln oder Kosten
- ✓ Kulante Schadensbewertung

KEY TAKEAWAYS



MOBILITÄT WIRD ZUNEHMEND FLEXIBLER

- Antwort auf volatile Märkte
- Basis für Wettbewerbsfähigkeit



MIETE ALS ERGÄNZENDE MOBILITÄTSFORM

- Brücke zwischen Besitz und Nutzung
- Hebel für bedarfsgerechte Flottenplanung & effiziente Auslastung



MBAM - IHR PARTNER FÜR FLEXIBLE MOBILITÄT

- Skalierbares, flexibles Mietangebot
- Langfristiger Mobilitätspartner

Mercedes-Benz

R

E



N

T

VIELEN DANK!





Akin Elkol

Leiter Großkundenmanagement |
Sales & Marketing

 +49 151 58600789

 akin.elkol@mercedes-benz.com

 @akinelkol



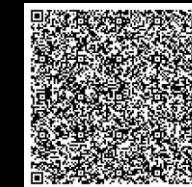
Thorben-Ole Jacobi

Key Account Manager |
Sales & Marketing

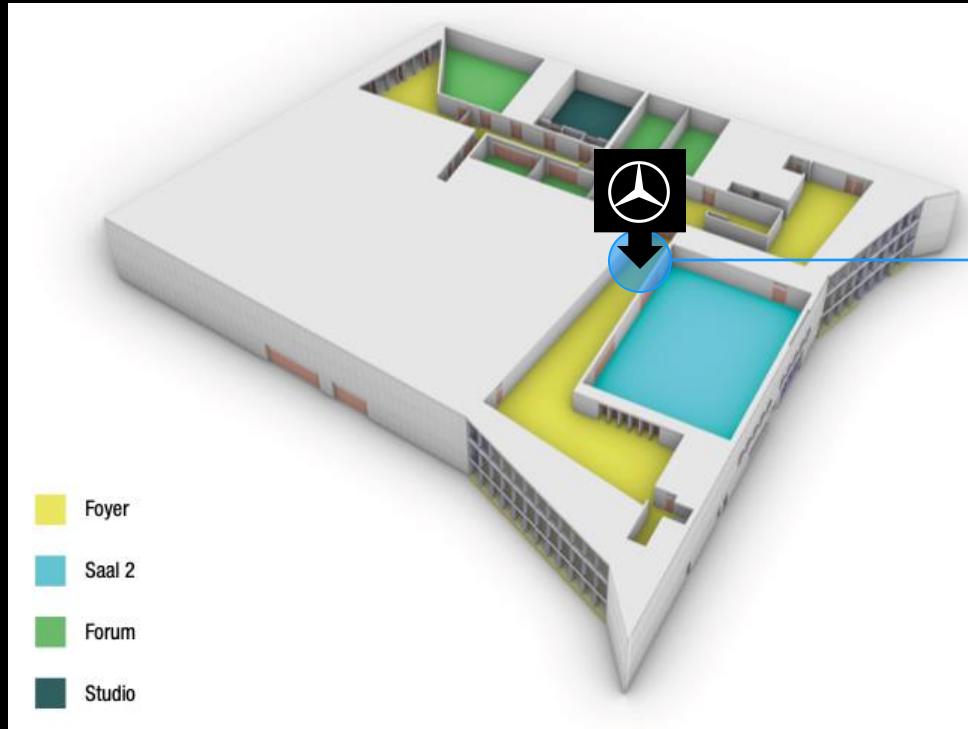
 +49 160 8600319

 thorben-ole.jacobi@mercedes-benz.com

 @thorbenjacobi



Besuchen Sie uns am Stand 02.



Mercedes-Benz
Rent

und erhalten Sie umfangreiche Details zu unserem [Mietangebot](#).

Q & A